

6 juin 2014

N'attendez plus pour vous former à la vente !

Votre forte dominante créative est un atout compétitif, mais il peut se transformer en une faiblesse dès qu'il s'agit de vendre. Comme beaucoup de professionnels métiers d'art, vous n'êtes peut-être pas à l'aise pour vendre. **Ne restez pas avec ce constat et formez-vous.**

La formation proposée ci-dessous vous fera vraiment progresser : vous ferez tomber les barrières, les freins qui vous empêchent de concrétiser des ventes. Vous apprendrez à comprendre à quel type de client vous avez affaire, à assumer vos prix, à déceler les signaux d'achat, à évincer le faux client qui vous fait perdre du temps...

Jeudi 19 et vendredi 20 juin : développer ses capacités commerciales
(formation sur 2 jours à la CMA 79)

Objectif : mieux appréhender la relation acheteur / vendeur
acquérir des outils et techniques pour mieux vendre
(échanges d'expériences et jeux de rôles filmés pour progresser)

Formatrice : Christine Dubuisson

Il reste 2 places !

Etre vendeur, cela s'apprend et c'est à votre portée.

Si vous n'êtes pas convaincu, contactez-moi : j'ai suivi cette formation il y a quelques années, à l'époque où j'exerçais mon activité métiers d'art, et les résultats ont été spectaculaires...

Christel Valenza

(Tél. : 05 49 77 43 41)

Pour tout complément d'information, vous pouvez contacter :

Ariane Reverdy - a.reverdy@crma-poitou-charentes.fr

Tél : 05 49 77 87 85 du lundi au mercredi midi

ou 05 49 88 39 41 le jeudi et vendredi

Pour vous désabonner, [cliquez ici](#)